

RENDEZ-VOUS B2B & CONFÉRENCES



17-19 Juin 2025
Paris Le Bourget

AEROSPACE MEETING PARIS



本日の流れ

1. AEROSPACE MEETING PARIS とは
2. AEROSPACE MEETING PARIS 概要
3. 商談マッチングシステム

ADVANCED BUSINESS EVENTS の事業



ヨーロッパを代表する イベントオーガナイザー

世界20か国以上で様々な産業に特化した
展示会やOne to One ミーティング、セ
ミナーを多数開催



1,000回以上のイベント経験と
120,000人以上の顧客

事前に商談を調整するというコンセプトの
もと、ターゲットとする市場の調査や理解、
新規参入を目指す企業様を個別にサポート
するツールが豊富

対象産業

航空宇宙



AERONAUTICS
SPACE
DEFENSE

航空MRO



MRO
AVIATION

自動車



AUTOMOTIVE

モビリティ



TRANSPORT
MOBILITY

化学工業



CHEMISTRY
PHARMACEUTICS
COSMETICS

エネルギー・環境



ENERGY
ENVIRONMENT

医療・生命科学



MEDICAL
LIFE
SCIENCES

産業技術



INDUSTRY
TECHNOLOGY

パッケージ・トレーサビリティ



PACKAGING
SECURITY &
TRACEABILITY

1. AEROSPACE MEETING PARIS とは

AEROSPACE MEETING PARISは、パリエアショー会場内の一角で行われるビジネス商談会で、abeは今回で9回連続担当することとなる。この商談会は、エアショー参加企業の商談チャンスを最大化することを目的に、パリエアショー事務局とGIFASの協力の下運営されている。

【エアショーでのBtoB実績】

パリエアショー（フランス）

国際航空宇宙展（日本）

ソウル ADEX（韓国）



パリエアショーでのお悩み一例

①規模が圧倒的に大きい



②話しかけづらい



③正しい商談相手が見つからない



こうしたお悩みの解決策としてabeのBtoBマッチングプログラムをご利用いただけます。

AEROSPACE MEETING PARISに参加するメリット

商談チャンスの最大化！

- ① 予め商談希望の相手に商談をリクエスト出来、商談スケジュールを設定出来るので、**時間を効率的に使うことが出来る。**
- ② 話しかけるタイミングや英語でのコミュニケーションなど、ブースに直接行って商談することにハードルを感じる場合は、予め商談の準備が出来、お互いが商談を目的に会える弊社のBtoBミーティングは**伝えたいことをしっかりと伝えられる。**
- ③ 展示会のブースにいるのはマーケティングや営業担当の方が中心なので、必ずしも商談に相応しい相手がいるとは限らない。弊社のBtoBミーティングは決裁権のある方、技術担当の方が参加するので、**商談の質が高い。**

2. AEROSPACE MEETING PARIS 概要



2025年6月17 [火] ~ 19日 [木]



Parc des Expositions de Paris Le Bourget

主催 ⇒ **advanced business events**

協力 ⇒ **パリエアショー / GIFAS**

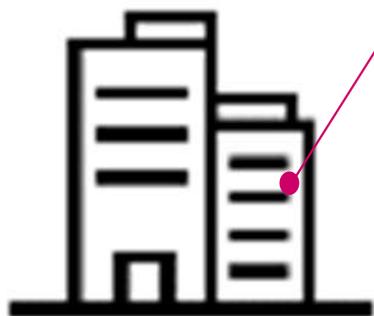


54^e INTERNATIONAL
PARIS AIR SHOW
LE BOURGET



前回2023年度 開催結果

参加企業数



364 社

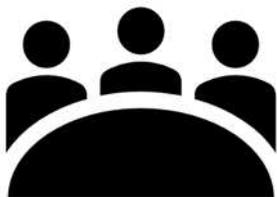
サプライヤー企業数 **289** 社

マーケティング/営業

バイヤー企業数 **75** 社

購買/調達/R&D

参加者数



615 名

商談件数



3,653 件

※事前調整による

平均商談件数

24 件

- ・事前マッチングによる商談 13件
- ・会場での偶発的商談 4件
- ・新しい見込み客との商談 7件

参加国数



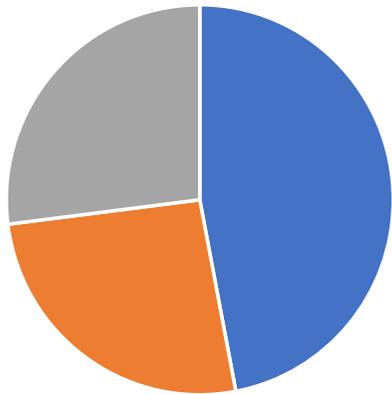
35

ヶ国

内訳：オーストリア、バーレーン、ベルギー、ブラジル、カナダ、中国、チェコ、フィンランド、フランス、ドイツ、インド、アイルランド、イスラエル、イタリア、日本、ルクセンブルク、マレーシア、メキシコ、モロッコ、ポーランド、ポルトガル、南アフリカ、ルーマニア、韓国、スペイン、スイス、トルコ、ウクライナ、イギリス、アメリカ、パキスタン、クウェート、ネパール、オランダ、モリス

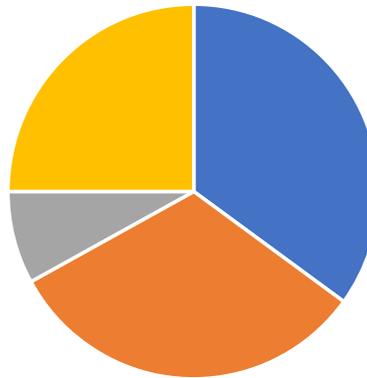
参加者属性と満足度（2023年アンケート）

産業別



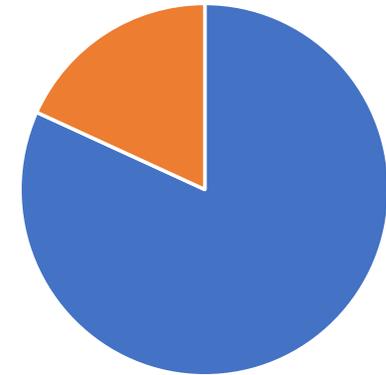
■ 航空 ■ 宇宙 ■ 防衛

業種区分



■ 製造加工 ■ エンジニアリング ■ プロセス ■ 技術・設備・システム

適切な担当者に会えましたか？



■ はい ■ いいえ

B2Bの商談は生産的です

お客様と交流する機会

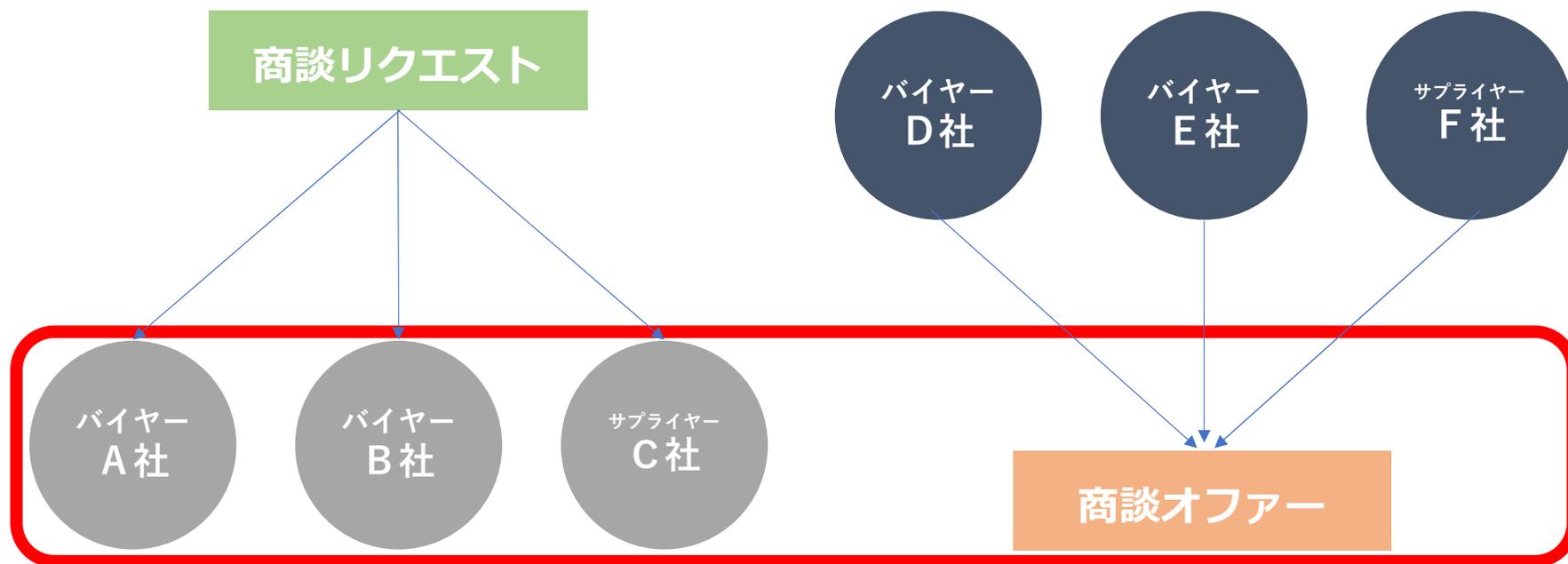
お客様の声

当社ブースでの商談に付加価値
をもたらしてくれる

運営チームは親切で笑顔
が素敵でした

次回もぜひ参加したい

3. 商談マッチングシステム



双方の合意で商談マッチングが成立します

商談枠

6月17日 (火)	6月18日 (水)	6月19日 (木)
10:00-10:30	10:00-10:30	10:00-10:30
10:35-11:05	10:35-11:05	10:35-11:05
11:10-11:40	11:10-11:40	11:10-11:40
11:45-12:15	11:45-12:15	11:45-12:15
12:15-14:00 昼休憩	12:30-14:00 Networking Cocktail	12:15-14:00 昼休憩
14:00-14:30	14:00-14:30	14:00-14:30
14:35-15:05	14:35-15:05	14:35-15:05
15:10-15:40	15:10-15:40	15:10-15:40
15:45-16:15	15:45-16:15	15:45-16:15
16:20-16:50	16:20-16:50	16:20-16:50
16:55-17:25	16:55-17:25	16:55-17:25
17:30-18:00	17:30-18:00	17:30-18:00

商談時間

1商談 30分

休憩 5分

商談枠数

各日 11枠

合計 **33**枠

ご自身のスケジュールは予め設定の上、商談を組むことができます。

AEROSPACE MEETING PARIS 参加費用

INDIRECT EXHIBITOR (パビリオン出展/共同出展)

BtoB商談・Networking Cocktail

250 ユーロ

BtoB商談・Networking Cocktail・セミナー聴講

350 ユーロ

イベントまでのスケジュール（予定）

5月23日（金）

登録期限

オンライン登録
※英語での登録
会社情報 & 参加者の登録
御社の技術や保有資格等を入力します。

5月27日（火）

オンラインマッチング開始

- ① 商談可能な時間帯の設定
- ② 商談希望先へのリクエスト申請
- ③ 商談オファーへの回答

6月10日（火）

オンラインマッチング終了

6月14日（土） 予定

商談スケジュール確定

マッチング結果をもとに商談スケジュールを作成します。

6月17日（火）～19日（木）

Aerospace Meetings Paris



ご不明な点はお気軽にお問い合わせ下さい

【お問い合わせ】

advanced business events 日本事務所 伊藤 亜希子

TEL:080-9735-0933 Email: aito@advbe.com