

# 【2025 Paris Air Showに向けて】

ANACアドバイザー 上野義裕

令和7年2月5日

# 【自己紹介】

総合商社【大倉商事株式会社】及び専門商社【丸紅エアロスペース株式会社】にて  
40年に亘り、一貫して航空機関連ビジネスに携わってきました。 主な経歴；

1970年～1985年：大倉商事(株) 航空機グループ勤務

1985年～1992年：米国大倉商事(株) New York支店 GM(航空機ビジネス管掌)

1992年～1998年：大倉エアロスペース(株) 名古屋支店長

1998年～2006年：丸紅エアロスペース(株) 営業本部長

2006年～2010年：米国丸紅エアロスペース(株) 代表取締役社長

2010年～2013年：米国KSAインターナショナル(株) 代表取締役社長

2013年～2019年：株式会社KSAインターナショナル 特別顧問

2020年～現在：(株)ティーピーエス・アビエーション・ジャパン 特別顧問

# 【活動経験】

- ▶ 防衛省各種プログラムへの取組
- ▶ 欧米メーカーとの販売代理権交渉
- ▶ 欧米メーカーとのライセンス契約コーディネーション
- ▶ 海外メーカーへの開発投資
- ▶ ビジネスジェット機の売り込みと運行支援
- ▶ 国内航空機製品の米国メーカーへの輸出

# 【パリ・エアーショーとは】

- ▶ **世界最大のショーで最先端な技術が披露される**
- ▶ **全世界から宇宙航空関連メーカー、関連機関が出展**
- ▶ **各社GLOBALな取引を目指し主要メンバーが集結**
- ▶ **世界市場への売り込みを模索出来る機会**
- ▶ **サプライチェーン構築の大きなチャンス**
- ▶ **最先端の航空機・機器が見れる絶好の機会**

# 【パリ・エアショーに向けて】

- ▶ 積極的なコミュニケーションが必須
- ▶ パンフレット・プレゼン資料は簡潔に
- ▶ 訪問者の興味・要望を的確に捉える
- ▶ 名刺そして名札にひと工夫が必要
- ▶ デモフライト見学は貴重なチャンス

会社を印象付けるワードを検討

# 【世界の宇宙航空機業界に進出】

ご清聴

ありがとうございました